

Looking for a new job?

Wir suchen vielleicht genau Sie!

Die Chance für Ihren Karrierestart bei Glen Fahrn

Alles andere als langweilig!

Glen Fahrn ist der führende Anbieter im Bereich Premium Spirituosen, Port, Champagner und Wein mit derzeit über 20 Standorten in der Schweiz, Liechtenstein und Deutschland. Das Unternehmen steht für höchste Qualität, Beratungskompetenz und Innovation im Handel und Vertrieb der edlen Produkte. Professionalität, Know-How und hervorragender Kundenservice sind die Grundwerte unseres Handelns und Erfolges. Wir verstehen uns als moderne und dynamische Unternehmung mit vorbildlichen Anstellungsbedingungen und geregelten Arbeitszeiten.

Für unsere Boutique Glen Fahrn „the Park“ im Einkaufszentrum Rheinpark in St. Margrethen suchen wir eine/n offene/n, motivierte/n und belastbare/n

Verkaufsberater/in (60-80%)

zur Verstärkung unseres Teams Rheinpark
per sofort oder nach Vereinbarung

Die Arbeit bei Glen Fahrn fordert von Ihnen Charaktereigenschaften wie Hilfsbereitschaft, Seriosität, Disziplin, Freude an edlen Produkten und Aromen, Interesse an Geschichte(n), Traditionen und Handwerk. Nur so lassen sich unsere Produkte verstehen und verkaufen. Unser breites Sortiment von 4'000 Premium Produkten wird von Ihnen permanentes Lernen, Testen und Neuerfahren abverlangt. Nebst dem Verkauf erleben und bearbeiten Sie alle Aufgaben im Betrieb eines Fachgeschäftes, spannender und herausfordernder kann der Umgang mit anspruchsvollen und treuen Kunden kaum erlebt werden.

Ihre Aufgaben:

- Beratung im Verkauf
- Springer/in für Einsätze in mehreren Filialen und bei Events
- Dekoration der Schaufenster & Filialen
- Mitarbeit im Shop-Management (Shop & Lager) der Filialen

Ihre Kompetenzen :

- Sie sind freundlich, ehrlich, offen, unkompliziert, begeisterungsfähig und belastbar
- Sie haben eine rasche Auffassungsgabe und interessieren sich für Premium Produkte, edle Weine und Fine Food
- Sie legen Wert auf ein gepflegtes Auftreten und haben ein Auge für Details
- Sie erkennen und erfüllen Aufgaben selbständig
- Sie beherrschen Deutsch und Englisch in Wort & Schrift
- Sie können gut umgehen mit Kassasystemen, Internet, Word und Excel
- Sie besitzen einen gültigen Führerschein Kat. B (PW)
- Sie verfügen über gute Vorkenntnisse im Bereich Wein und/oder Spirituosen
- Sie sind idealerweise zwischen 20-40 Jahre alt und haben bereits Erfahrung und Freude im Verkauf

Umfassende Vorkenntnisse im Bereich Spirituosen sind nicht zwingend.

Faszination und Freude an Ihrer Aufgabe sind die wichtigsten persönlichen Voraussetzungen für Ihren Weg mit Glen Fahrn.

Gerne erwarten wir Ihre schriftliche Bewerbung via E-Mail mit Foto an dieter.messmer@glenfahrn.com.

Weitere Auskünfte erhalten Sie auch von unserem Shop-Leiter Jérôme Gabier direkt im Shop Rheinpark (Tel 071 740 09 87) oder auch bei

Glen Fahrn AG | Fahrnstrasse 39 | 9402 Mörschwil | Tel 071 868 77 00



Dieter Messmer



Premium Spirituosen



Edle Weine junger Winzer



Fine Food



Premium Tee



Teamwork